

Die Jungen Werkzeugtechnik GmbH ist eines der innovativsten Unternehmen im Bereich der Zerspantung und hat über 320 Mitarbeiter.

Seit 50 Jahren produzieren wir an unserem Standort in Willich

Hochleistungswerkzeuge auf höchstem Niveau und exportieren diese weltweit.



Für die Betreuung unserer Kunden suchen wir einen

technischen Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) im Außendienst

im Raum Schwedt, Neuruppin, Berlin, Potsdam, Luckenwalde, Eisenhüttenstadt

Ihr Tätigkeitsfeld:

- Sie sind die erste Kontaktperson für unsere Kunden, d. h. Sie bauen eine persönliche und vertrauensvolle Beziehung zu ihnen auf und pflegen diese durch eine enge Zusammenarbeit
- Ein wesentlicher Bestandteil Ihrer Aufgaben ist der Ausbau des bestehenden Geschäftes, auch durch proaktive Neukundenrecherche und –akquise
- Sie beantworten technische und kommerzielle Fragen zu Produkten per Telefon, E-Mail oder beim Kunden vor Ort
- Unter Berücksichtigung des individuellen Kundennutzens wählen Sie Werkzeuge aus unserem Portfolio aus und präsentieren diese unseren Kunden, gegebenenfalls auch in Form einer Sonderlösung
- Sie führen Tests und Versuche mit unseren Produkten durch und dokumentieren diese
- Sie decken Potential zur Produktionsoptimierung beim Kunden auf und optimieren Fertigungsprozesse
- Betreuung und Unterstützung des gesamten Angebotsprozesses als Schnittstelle zwischen den Kunden und den beteiligten internen Abteilungen
- Sie repräsentieren das Unternehmen auf Messen und Veranstaltungen, auch bei unseren Kunden

Ihr Profil:

- Idealerweise sind Sie bereits ein Außendienstprofi und haben eine abgeschlossene Ausbildung als Zerspantungsmechaniker, Werkzeugmacher o.ä.
- Auf jeden Fall begeistern Sie sich für Zerspantung und wollen mit hochwertigen Werkzeuglösungen im Vertrieb durchstarten und eigenverantwortlich arbeiten
- Sie wollen durch Ihren Einsatz aktiv die Entwicklung des Unternehmens in den nächsten Jahren voranbringen
- Sie haben Freude an neuen Kontakten und ein Talent für Kommunikation
- Sie wohnen verkehrsgünstig, also im Zentrum des Gebietes

Wir bieten:

- Eine interessante, abwechslungsreiche Tätigkeit in einem entwicklungs- und ausbaustarken Gebiet mit bestehendem Kundenstamm und damit sehr guten Verdienstmöglichkeiten
- Ein attraktives Grundgehalt zzgl. ungedeckelter Provisionen und 13. Monatsgehalt
- Die 100 %ige Erstattung von Reisespesen nach aktuellem Reisekostenrecht
- Einen neutralen Firmenwagen sowie ein Smartphone, auch zur privaten Nutzung
- Weitere moderne Arbeitsgeräte wie Laptop und Tablet
- Zusätzliche freiwillige Sozialleistungen, wie VL und bAV
- Eine Betriebsrente für langjährig tätige Mitarbeiter
- Eine hausinterne Einarbeitung und regelmäßige Weiterbildungen im Rahmen von Vertriebs- und Produktschulungen
- Keine Dienstverpflichtung an Wochenenden und bezahlte freie Brückentage, zusätzlich zum jährlichen Urlaubsanspruch
- Sonderurlaub für familiäre Ereignisse

Wollen Sie im Bereich Zerspantung "der Ansprechpartner Nummer 1" im Verkaufsgebiet werden?

Dann senden Sie uns noch heute Ihre aussagekräftige Bewerbung im **PDF-Format** unter Angabe der **Ref.Nr. 1046** Ihres nächstmöglichen Eintrittsdatums und Ihrer Gehaltsvorstellung an die E-Mail Adresse bewerbung@jongen.de. **Elektronische Bewerbungen, welche nicht dem PDF-Format entsprechen und ohne Angabe der Referenznummer, werden von uns nicht verarbeitet!**

Wir weisen bei der Bearbeitung Ihrer Bewerbung auf unsere Datenschutzerklärung hin! (www.jongen.de/Datenschutz)